

# Le aziende informano

## Il bello di essere “local” Viking Italia apre le porte alla sua nuova location

a cura di **Clio Gargiulo**

*Viking Italia si é recentemente trasferita in una nuova sede a Lainate (MI), non lontana dalla precedente, ottimamente servita dall’Autostrada dei Laghi A8 (a tre minuti dall’uscita Lainate). I nuovi e spaziosi uffici, il grande magazzino (1500 MQ) dotato delle più moderne tecnologie logistiche, costituiscono la sede ideale per centrare il proprio obiettivo di leader globale di prodotti di alta qualità, assortimento e servizi per tutti i clienti Italiani.*

*Nella nuova sede abbiamo incontrato il nuovo Operations Manager in Viking Italia, Sig. Franco Rocchietti, a cui abbiamo chiesto di parlarci del perché dell’investimento in una nuova location.*

- **Sig. Rocchietti, cosa cambia in Viking Italia grazie a questa nuova location?**

L’investimento è stato importante proprio per far sì che

con questa nuova location Viking Italia fosse in grado di offrire ai propri partner un magazzino ora di 1500Mq, il doppio del precedente. Radoppiando la capienza del nostro magazzino abbiamo

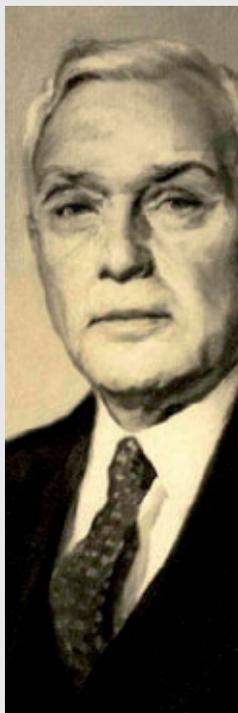


*La nuova nuova sede Viking Italia a Lainate (MI)*

## Chi è Viking Group

*Viking Group ha le sue origini nell'anno 1880 quando Emil Tyden, un immigrante svedese, diede vita a Chicago ad un'innovativa tenuta per carrozze ferroviarie.*

Verso la fine degli anni 1890, Tyden conobbe in Michigan un uomo d'affari che lo convinse a trasferirsi ad Hastings, dove fondò la International Seal and Lock Company per la produzione di tenute brevettate. Affinché la sua nuova tenuta per carri merci chiusi potesse essere prodotta in serie, Tyden creò uno dei primi sistemi automatici al mondo, dieci anni prima che Henry Ford fabbricasse automobili di serie.



Intorno al 1920, dopo che un incendio distrusse la fabbrica della International Seal and Lock Company, Tyden decise di produrre sprinkler antincendio. Poco tempo dopo acquistò la Viking Corporation e cominciò a produrre sprinkler e valvole ad Hastings.

Tyden continuò ad espandere la società entrando in collaborazione con esperti operatori di sprinkler in tutta la nazione e, in brevissimo tempo, sviluppò un discreto numero di appaltatori di sprinkler Viking altamente qualificati.

Verso la metà degli anni '70, la rapida crescita del mercato degli sprinkler antincendio spinse la Viking a stabilire una rete di affiliate che potessero servire il mercato con i prodotti Viking e con gli altri componenti necessari per l'installazione degli sprinkler.

Da qui nasce Viking Italia srl, una risposta "local" al mercato.

incrementato del 75% le nostre performance in termini di disponibilità di materiale in Italia, velocizzando i tempi di consegna addirittura del 35%.

*In uno dei nuovi uffici Viking Italia incontriamo anche il Sales Manager in Viking Italia, Sig. Lorenzo Villa, che ci evidenzia i vantaggi commerciali di questa scelta.*

- **Sig. Villa, quale effetto ha avuto un tale investimento sulla partnership con i vostri clienti?**

È un investimento dal ritorno enorme. La Demo Room nella nostra location è un'occasione eccezionale per presentare dal vivo la gamma di prodotti Viking e per far capire a clienti, partners e società di ingegneria come la nostra gamma di prodotti sia la più ampia e completa che esista



*Due immagini della Demo Room nella location Viking Italia*

L'assistenza tecnica Viking Italia accompagna i propri partner verso il successo. In questa direzione, nei mesi scorsi è stato intensificato il programma formativo ed informativo offrendo loro un ricco calendario di appuntamenti

sul mercato. Inoltre è un'opportunità per simulare le condizioni di cantiere o di impianto dal vivo.

In questo modo la location italiana diventa per Viking sempre più strategica all'interno del mercato europeo: sempre di più stiamo ospitando clienti che hanno necessità di una formazione completa sui nostri prodotti ed operano in mercati anche fuori dall'Italia.

*Come ci ha anticipato il Sig. Lorenzo Villa, il fiore all'occhiello dell'investimento Viking Italia, è la fondamentale assistenza tecnica che accompagna i propri partner verso il successo.*

*In questa direzione, nei mesi scorsi Viking Italia ha intensificato il programma formativo ed informativo offrendo ai propri partner un ricco calendario di appuntamenti.*

*Al piano terra della nuova struttura, non lontano dall'importante magazzino moderatamente attrezzato nel rispetto delle norme di sicurezza, ci*



*Aula corsi e seminari*

*aspetta il Responsabile Tecnico Viking Italia, il Sig. Ambrogio Pertile che ci apre le porte della nuova Demo Room Viking*

- **Sig. Pertile, qual è il valore aggiunto che Viking Italia potrà offrire ai propri partners con l'utilizzo della nuova Demo Room? Cosa accade all'interno della stessa?**

La nuova Demo Room, darà la possibilità di toccare con mano i prodotti che vengono trattati durante i nostri seminari interni. In particolare, sarà possibile vedere i vari sistemi sprinkler in funzione. Valvole ad umido, a secco, a diluvio e

a preazione, ed infine un premescolatore a spostamento di liquido per impianti miscelati acqua/schiuma.

Questo permetterà di farsi un'idea reale di cosa è un sistema sprinkler e aiuterà a capire come agire sui prodotti durante la manutenzione prevista dalle normative.

---

**VIKING**

**Viking Italia srl**  
Lainate (MI) Italy  
Tel. (+39) 02-9328511  
Fax (+39) 02-93285130  
www.viking-emea.com  
vikingitaly@vikingcorp.com